

Der geschäftliche Nutzwert von cloudbasiertem SaaS-PLM

siemens.com/software

Vorteile der Bereitstellung von Product Lifecycle Management (PLM)-Software als Service



Die beiden wichtigsten Gründe, warum sich Unternehmen für Software as a Service (SaaS) entscheiden:



verbesserte Unternehmensagilität



erhöhte Resilienz der Informationstechnologie (IT) bzw. der Cloud

Quelle: Forrester Research, Quantifying the Business Value of SaaS

SaaS bietet höhere Datensicherheit und -schutz

//

Wenn ein Unternehmen eine SaaS-PLM-Lösung nutzt, sind der Lösungsanbieter und seine Cloud-Partner für die Datensicherheit verantwortlich. Dies verringert die Wahrscheinlichkeit von Datendiebstahl und von Schadsoftware, die die Produktentwicklung beeinträchtigt, gegenüber lokalem PLM.

Quelle: Lifecycle Insights, The Business Case for Cloud-Based SaaS PLM



Was den gesamten geschäftlichen Nutzwert betrifft, ist SaaS lokalen Lösungen in der Regel überlegen

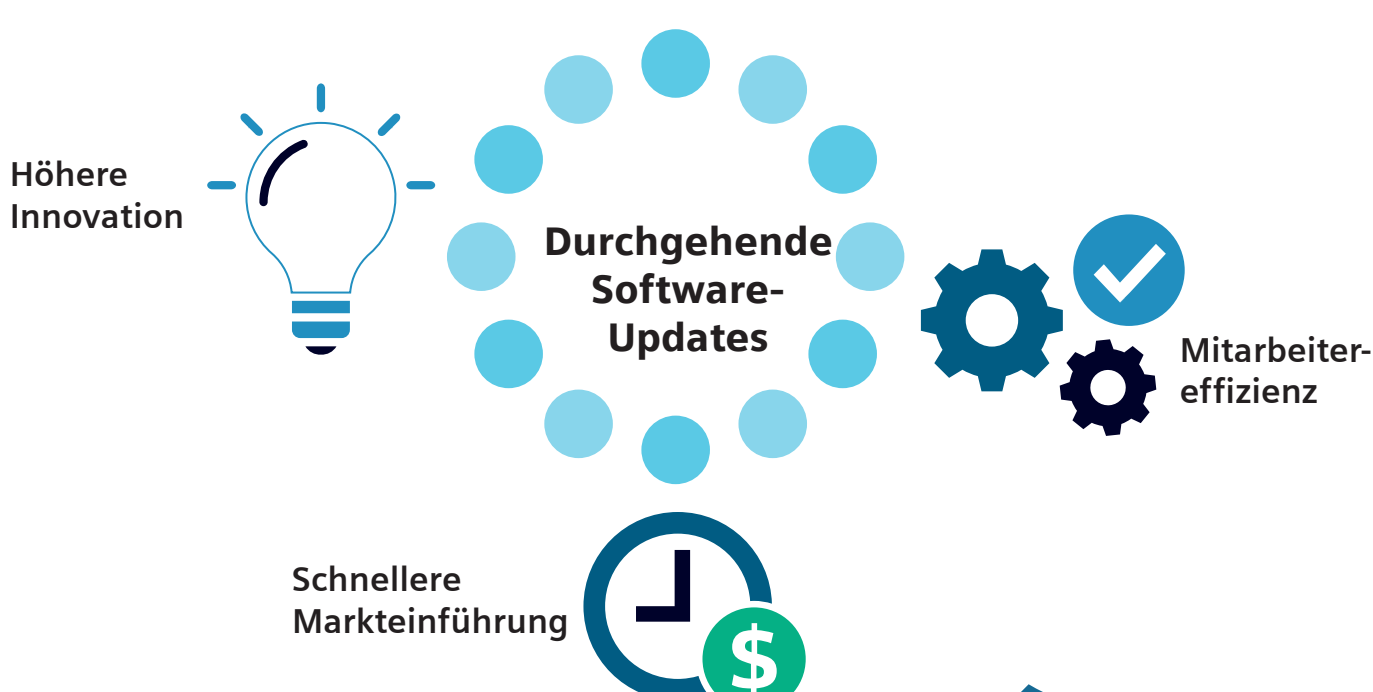


//

Der ROI (Return on Investment) zeigt, dass SaaS eine gute Wahl ist, um einen langfristigen Nutzen zu erzielen.

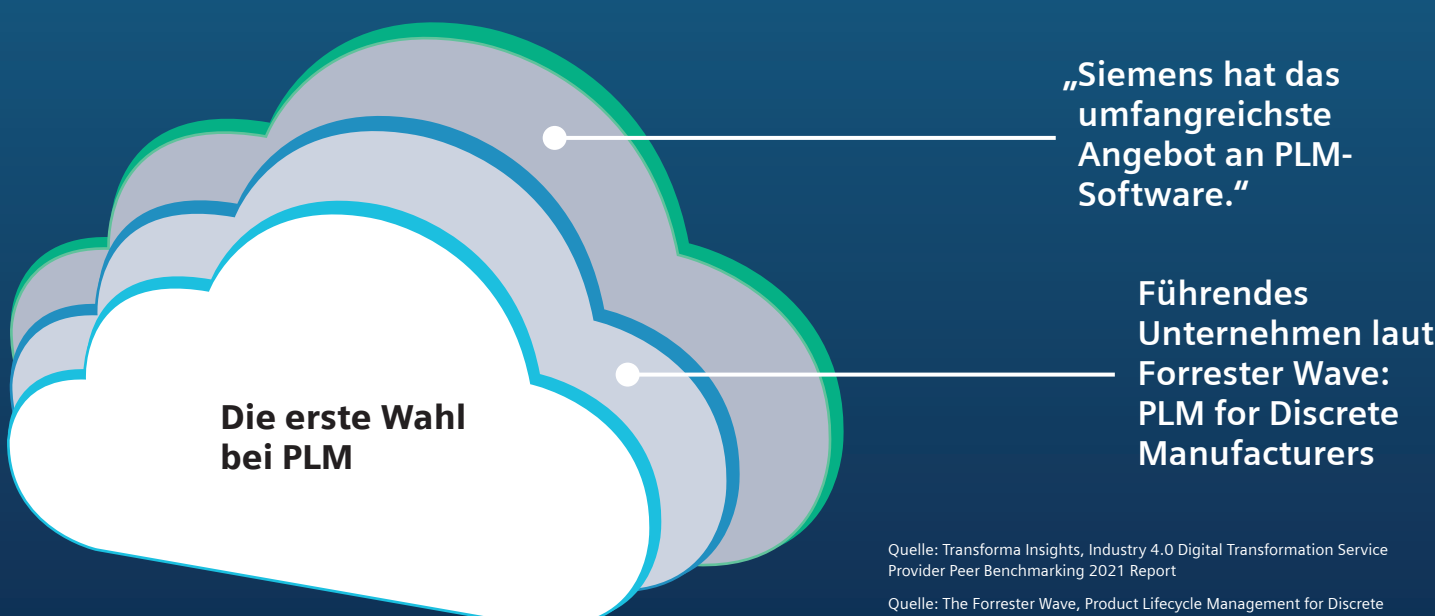
Quelle: Forrester report, Quantifying the Business Value of SaaS

ROI-Beispiel: SaaS bietet durchgehende Software-Updates



Die Lösung

Teamcenter X ist SaaS-PLM in der Siemens-Cloud.



Quelle: Transforma Insights, Industry 4.0 Digital Transformation Service Provider Peer Benchmarking 2021 Report

Quelle: The Forrester Wave, Product Lifecycle Management for Discrete Manufacturers, Q1 2023

Erfahren Sie mehr oder testen Sie Teamcenter X

Kostenlose 30-tägige Testversion

Weitere Informationen finden Sie hier: siemens.com/teamcenterx